

Hà Nội, tháng 6 năm 2022

THƯ MỜI TUYỂN DỤNG

CÔNG TY TNHH INTERONE VIỆT NAM

Tuyển dụng vị trí: NV Kinh doanh (Sales logistics)

Địa điểm làm việc: 116 Trung Liệt, Đống Đa, Hà Nội.

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Lập kế hoạch và thực hiện kế hoạch phát triển Khách hàng (KH) mới, duy trì KH cũ.
- Telesale theo data KH của Công ty hoặc tìm kiếm KH qua các kênh thông tin khác.
- Tư vấn các giải pháp liên quan đến dịch vụ giao nhận vận chuyển trong nước và quốc tế.
- Trao đổi, thương lượng các điều khoản hợp đồng, giá cả, thời gian giao hàng, soạn thảo hợp đồng theo nội dung thỏa thuận với KH.
- Thường xuyên theo dõi, cung cấp các thông tin, phối hợp chặt chẽ với các bộ phận nghiệp vụ, đảm bảo tư vấn cho KH và điều phối thực hiện việc vận chuyển hàng đúng quy trình và thủ tục để hạn chế phát sinh.
- Các công việc khác trong phạm vi chức năng của Phòng Kinh doanh do Trưởng phòng hoặc Ban Giám đốc phân công.

YÊU CẦU

- Giao tiếp tốt, có khả năng thuyết phục, đàm phán KH.
- Thái độ làm việc nghiêm túc, ham học hỏi, trung thực, thực sự có nhu cầu cao trong việc tích lũy kinh nghiệm và nâng cao thu nhập của bản thân.
- Nhanh nhẹn, chịu được áp lực công việc.
- Ưu tiên các ứng viên đã học qua lớp XNK.
- Tiếng Anh cơ bản (đọc, viết, nghe, nói), biết tiếng Hàn, Nhật là một lợi thế.

QUYỀN LỢI

- Thời gian làm việc: Từ T2 đến T6 và sáng T7, nghỉ Lễ theo quy định của Nhà nước.
- Được đào tạo nghiệp vụ xuất nhập khẩu.
- Thu nhập: lương cứng 7.000.000 – 9.000.000 + hoa hồng kinh doanh.
- Các khoản thưởng tháng 13, thưởng kinh doanh, thưởng vào các dịp Lễ, Tết, ngày kỷ niệm.
- Được hưởng đầy đủ các chế độ đãi ngộ theo Luật lao động (BHXH, BHYT, BHTN).
- Và nhiều chế độ phúc lợi khác.

Ứng viên quan tâm gửi CV qua email hoặc liên hệ trực tiếp:

Ms Huyền: 0985.744.185, Email: lisa@itolog.net